

RESPONSABLE ACHATS GROUPE

Vous êtes dynamique et vous avez envie de vivre une expérience humaine et enrichissante dans un contexte de fort développement ? Contribuer à notre développement en étant générateur de nouvelles idées au sein d'une atmosphère participative ? Alors venez nous rejoindre et prendre part à l'aventure Nutrisens !

Le groupe NUTRISENS (210 collaborateurs) est devenu en cinq ans l'un des acteurs majeurs sur le marché de la nutrition. Nous axons notre croissance autour de trois grands pôles d'expertise : la nutrition médicale, la nutrition spécifique (sans sel, sans allergène...) et la nutrition bien-être (minceur & sport).

Pour accompagner notre développement, nous recherchons en CDI un Responsable Achats Groupe H/F pour une prise de poste dès que possible.

Le poste basé à Francheville (69).

Définition du poste

Le/la Responsable Achats Groupe définit et met en œuvre la politique d'achats de l'entreprise en liaison avec le COMEX. Il/elle garantit la réalisation des objectifs qualitatifs, quantitatifs, organisationnels et financiers en matière d'achats.

Les missions principales sont :

➤ Définition de la stratégie et de la politique d'achats de l'entreprise

- Dialoguer avec les différentes directions métier de l'entreprise afin de prendre en compte l'ensemble des objectifs stratégiques et les différents projets de développement associés.
- Recueillir et analyser les besoins des différentes directions métier de l'entreprise sur les problématiques qui touchent aux achats.
- Assurer une veille économique sur les évolutions du marché.
- Définir, sur la base de l'ensemble de ces éléments, une stratégie achats pour l'entreprise déclinant l'ensemble des moyens (ressources humaines, financières, matérielles...) et des objectifs à atteindre.
- Décliner cette stratégie générale par domaine d'achats : matières premières alimentaires, emballages, produits « négoce », services, prestations, sous-traitance, services et frais généraux...

➤ Management à distance du service achats (basé à Beaune)

- Optimiser l'organisation
- Encadrer et animer l'équipe achats
- Assurer la formation et le développement des compétences en fonction des objectifs individuels et collectifs.

➤ Négociation des dossiers

- Négocier directement auprès des prestataires et fournisseurs clés de l'entreprise.
- Assurer, selon un rythme programmé, les renégociations des contrats cadres en fonction des performances des fournisseurs, des évolutions du marché et des besoins de l'entreprise.

➤ **Gérer et Piloter les projets achats**

- Mettre en place des procédures, des méthodologies et des outils permettant d'améliorer la performance générale du service: systèmes d'information, grilles d'évaluation des fournisseurs, normes de qualité, choix, double sourcing, ...
- Assurer la communication et le lien avec l'ensemble des directions métier de l'entreprise afin de favoriser l'intégration des projets achats au sein de l'entreprise.

➤ **Assurer le suivi des fournisseurs et des performances achats de l'entreprise**

- Veiller à l'optimisation du sourcing achats par un audit permanent du panel fournisseurs.
- Mettre en place des indicateurs de suivi de la performance, aussi bien quantitatifs que qualitatifs.
- Suivre la bonne intégration des prestataires et fournisseurs en amont et en aval des processus de production de l'entreprise.
- Veiller à la bonne réalisation des conditions contractuelles négociées et arbitrer les litiges éventuels.
- Suivre en permanence les coûts et le budget achats (30M€).
- Assurer un reporting auprès de la direction industrielle et des directions métier de l'entreprise.

Votre profil :

Vous êtes issus d'une formation supérieur 3ème cycle spécialisés en achats.

Vous disposez d'une maîtrise des techniques de négociation, des outils et solutions du marché en matière de gestion des achats (e-procurement, e-sourcing, outsourcing...).

Vous avez un solide bagage juridique vous permettant d'articuler au mieux les négociations contractuelles.

Vous disposez impérativement d'une expérience significative dans le domaine des achats.

Fin négociateur, vous faites preuve de charisme à la fois sous un axe managérial vis-à-vis de votre équipe, mais également dans le cadre des relations internes dans l'entreprise et externes avec les fournisseurs.

Votre sens de l'écoute vous permet d'identifier les contraintes de vos interlocuteurs.

Vos aptitudes relationnelles favorisent le déroulement des négociations et le développement d'accords-cadres ainsi que les relations avec les métiers de l'entreprise.

Créatif et disposant d'une forte curiosité intellectuelle, vous êtes capable d'imaginer de nouveaux leviers qui permettront de mener à bien des négociations.

Votre hauteur de vue vous donne les capacités à vous dégager des logiques du court terme, pour ancrer la direction des achats au sein de la stratégie de l'entreprise.

Vous maîtrisez l'anglais.

Votre agilité et votre capacité à intégrer une structure en mouvement seront déterminants.

Si vous vous reconnaissez à travers ce profil, ce poste est fait pour vous. Rejoignez-nous !

Poste basé à Francheville (69) incluant des déplacements réguliers

Statut cadre

Rémunération selon profil et expériences

Envoyer CV + LM à ebourgeon@nutrisens.fr