

Responsable Export

Vous êtes dynamique et vous avez envie de vivre une expérience humaine et enrichissante dans un contexte dynamique ?

Vous avez envie de rejoindre un Groupe dans lequel performance et développement personnel constituent un enjeu perpétuel? Contribuer à notre développement en étant générateur de nouvelles idées au sein d'une atmosphère participative ? Alors venez nous rejoindre et prendre part à l'aventure Nutrisens avec nous !

Le groupe NUTRISENS (210 collaborateurs) est devenu en cinq ans l'un des acteurs majeurs sur le marché de la nutrition santé. Nous axons notre croissance autour de trois grands pôles d'expertise : la nutrition médicale, la nutrition spécifique (sans sel, sans allergène...) et la nutrition bien-être (minceur & sport). Pour accompagner notre développement international, qui constitue l'un de nos enjeux stratégiques, nous recherchons un(e) Responsable Export.

Le poste est basé à Francheville avec de nombreux déplacements à prévoir.

Vos missions principales :

- Constituer et animer le réseau des distributeurs et assurer son développement,
- Développer de nouveaux partenariats commerciaux à partir de l'étude du marché, de la construction du business plan et de la structure des prix, jusqu'à la signature du contrat,
- Animer et accompagner la FDV des distributeurs,
- Développer les ventes selon les objectifs fixés annuellement, en définissant et en appliquant une stratégie commerciale adaptée en coordination avec la Directrice Internationale,
- Mener les études relatives à l'environnement concurrentiel afin de mieux positionner les gammes Nutrisens,
- Assurer le reporting régulier.

Votre profil

De formation de type bac + 5 en école de commerce, vous disposez de minimum 5 ans d'expérience sur des fonctions similaires. Vous disposez d'une culture internationale, maîtrisez les circuits de distribution et les contraintes réglementaires (transports, droits de douane, taxes, ...).

Vous savez convaincre vos interlocuteurs et faites preuve de diplomatie. Vous avez la capacité de d'animer les clients et de mobiliser l'entreprise autour du projet international.

Rigoureux(se), persévérant(e), organisé(e) et autonome, vous avez le sens de la satisfaction client et disposez d'un excellent sens relationnel.

Vous maîtrisez l'anglais, la maîtrise d'une seconde langue étant un atout.

De nombreux déplacements à l'étranger sont à prévoir.

Salaire : Fixe + variable selon expérience et profil.

Rémunération selon profil et expérience.

Envoyer CV + LM à international-hr@nutrisens.fr