

Responsable de Secteur H/F

Le groupe NUTRISENS (200 collaborateurs) est devenu en 5 ans l'un des acteurs majeurs sur le marché de la nutrition santé. Nous axons notre croissance autour de trois grands pôles d'expertise : la nutrition médicale, la nutrition spécifique (sans sel, sans allergène...) et la nutrition bien-être (minceur & sport).

Pour accompagner notre développement, nous nous appuyons sur le dynamisme de notre équipe commerciale. Après une formation approfondie sur nos produits et sur le fonctionnement du monde médical, vous serez à même de gérer votre portefeuille client. Ainsi nous recherchons un(e) **Responsable de Secteur** en région PACA pour un poste en CDI.

Rattaché(e) à notre Directrice des ventes, vous êtes responsable du développement des ventes de votre secteur géographique. Vous devrez commercialiser l'offre Nutrisens auprès principalement des CHU, Hôpitaux, Cliniques, EHPAD, Maisons de retraite, cuisines centrales.

Vos principales missions

- Promouvoir et assurer la vente de la gamme Nutrisens
- Elaborer des plans d'actions locaux à partir des objectifs nationaux et régionaux (ciblage AO, gré à gré et KAM, proposition de moyens...) afin de développer le multigammage, les nouvelles gammes et les nouveaux produits.
- Assurer des visites auprès de Diététiciennes, d'Ingénieurs de restauration, Médecins, Cadres de soins, Pharmaciens, coordonnateur de groupement
- Construire des partenariats étroits avec vos clients dans un objectif permanent de performance commerciale et de fidélisation
- Organiser des dégustations produits et des tests grandeurs nature sur l'ensemble de la gamme Nutrisens
- Assurer le suivi et reporting de son activité
- Répondre aux appels d'offres en collaboration étroite avec nos cellules marchés
- Organiser la veille concurrentielle

Votre profil

Vous maîtrisez les techniques de négociation et de vente. Votre implication, votre curiosité et votre rigueur vous permettront de maîtriser rapidement les produits ainsi que l'offre Nutrisens.

Vous êtes résolument orienté(e) clients et résultats. Vous avez le goût du challenge et savez faire preuve d'autonomie et d'esprit d'initiatives. Votre force de persuasion et votre ténacité vous permettent de conclure des ventes.

Idéalement, vous avez déjà une expérience dans la vente de Nutrition Santé et/ou avez déjà exercé au contact d'établissements de santé.

Envoyer CV + LM à cchognard@nutrisens.fr
Prise de poste dès que possible
Salaire selon expérience et profil : fixe + variable