

## Offre d'emploi en CDD : Conseiller Diétético-Commercial sédentaire (Chalon sur Saône)

Vous êtes dynamique et vous avez envie de vivre une expérience humaine et enrichissante dans un contexte de fort développement ?

Avec son positionnement unique à la croisée des industries agroalimentaire et pharmaceutique, le groupe NUTRISENS (200 collaborateurs) s'est imposé en 5 ans comme un acteur majeur de la nutrition santé.

Notre organisation en Business Unit, nous permet d'améliorer notre expertise sur les différentes pathologies allant de la Dysphagie et Dénutrition en passant par les régimes spécifiques (Sans sel, sans allergènes ...).

Pour accompagner notre développement, nous nous appuyons sur le dynamisme de notre force de vente phoning et terrain.

Nous recherchons un **Conseiller Diétético-Commercial sédentaire H/F** en CDD pour une prise de poste au plus tôt.

### Missions essentielles du collaborateur dans le poste

Vous serez Responsable d'une zone géographique précise et vous devrez conseiller et commercialiser l'offre Nutrisens auprès principalement des établissements de santé et pharmacies.

Vous devrez donc :

- Assurer la vente de la gamme Nutrisens (Dénutrition, Dysphagie, Régimes spécifiques...)
- Former l'ensemble du personnel soignant (infirmiers, aides-soignants) aux compléments nutritionnels oraux, aux troubles de la déglutition
- Assurer le suivi auprès des professionnels de santé (médecin, cadre de santé etc) dans la prise en charge de leurs patients
- Gérer le reporting de son activité (gestion des commandes, analyse des chiffres clefs de son secteur...)
- Construire des partenariats étroits avec vos clients (personnel du corps médical ou professionnel de la restauration collective) dans un objectif permanent de performance commerciale et de fidélisation
- Elaborer un plan d'action local à partir des objectifs nationaux et régionaux (ciblage, proposition de moyens...).

### Votre profil

Votre implication, votre curiosité et votre rigueur vous permettront de maîtriser rapidement les produits ainsi que l'offre Nutrisens.

Vous avez le goût du challenge et savez faire preuve d'autonomie et d'esprit d'initiatives. Votre force de persuasion et votre aisance relationnelle vous permettront d'entretenir de solides relations avec vos clients et contribuera à leur satisfaction ainsi que celle de leurs patients. Enfin vous êtes organisé(e) et dynamique.

Alors venez nous rejoindre et prendre part à l'aventure Nutrisens avec nous !

Contrat de travail : 35h

Salaire : Fixe + variable

Si vous êtes intéressé(e) ou pour plus de renseignements,

Envoyez-nous votre candidature à [cchognard@nutrisens.fr](mailto:cchognard@nutrisens.fr)