

Offre d'emploi: Commercial en produits diététiques Sédentaire (Chalon sur Saône)

Vous êtes dynamique et vous avez envie de vivre une expérience humaine et enrichissante dans un contexte de fort développement ?

Avec son positionnement unique à la croisée des industries agroalimentaire et pharmaceutique, le groupe NUTRISENS (200 collaborateurs) s'est imposé en 5 ans comme un acteur majeur de la nutrition santé.

Notre organisation en Business Unit, nous permet d'améliorer notre expertise sur les différentes pathologies allant de la Dysphagie et Dénutrition en passant par les régimes spécifiques (Sans sel, sans allergènes ...).

Pour accompagner notre développement, nous nous appuyons sur le dynamisme de notre force de vente phoning et terrain. Après une formation approfondie sur nos produits et sur le fonctionnement du monde médical, vous serez à même de gérer votre portefeuille client.

Nous recherchons un **Conseiller Commercial en produits diététiques sédentaire H/F** en CDD pour une prise de poste au plus tôt.

Missions essentielles du collaborateur dans le poste

Vous serez Responsable d'une zone géographique précise et vous devrez commercialiser l'offre Nutrisens auprès principalement des établissements de santé et pharmacies.

Vous devrez donc :

- Assurer la vente de la gamme Nutrisens
- Elaborer un plan d'action local à partir des objectifs nationaux et régionaux (ciblage, proposition de moyens...)
- Promouvoir et développer les ventes en proposant l'ensemble des produits de la gamme.
- Construire des partenariats étroits avec vos clients dans un objectif permanent de performance commerciale et de fidélisation
- Assurer le suivi et le reporting de son activité (gestion des commandes, analyse des chiffres clefs de son secteur...)
- Analyser les résultats et si nécessaire mettre en place des actions correctives.

Votre profil

Vous maîtrisez les techniques de négociation et de vente. Votre implication, votre curiosité et votre rigueur vous permettront de maîtriser rapidement les produits ainsi que l'offre Nutrisens.

Vous êtes résolument orienté(e) clients et résultats. Vous avez le goût du challenge et savez faire preuve d'autonomie et d'esprit d'initiatives. Votre force de persuasion et votre ténacité vous permettent de conclure des ventes. Enfin vous êtes organisé(e) et dynamique.

Alors venez nous rejoindre et prendre part à l'aventure NUTRISENS avec nous !

Contrat de travail : 35h

Salaire : Fixe + variable

Si vous êtes intéressé(e) ou pour plus de renseignements,

Envoyez-nous votre candidature à cchognard@nutrisens.fr